المغبن لا فقه فيه والمشتري الخيار اذا راه جاز ايضا ما عن الصحابة وهو
مذهب ابي حنيفة واحد في احدى الروايتين وقد جوز القاضي وغيره
من اصحابنا احد السلم الحال بلفظ البيع والتحقيق انه لا فرق بين لفظ
ولفظ فالاعتبار في العقود بحقايقها ومقاصدها لا بمجرد الفاظها
ونفس بيع الاعيان الحاضرة التي يتأخر قبضها يسمى سلفا اذا عجل له
الثمن كما في المسند عن النبي صلى الله عليه وسلم انه نهى ان يسلف في الحايط
بعينه الا ان يكون قد بدا صلاحه فان بدا صلاحه وقال اسلفت اليك
في عشره اوسق من تمر هذا الحايط جاز كما يجوز ان يقول ابتعت عشره
اوسق من هذه الصبره والثمن يتأخر قبضه الى كمال صلاحه فاذا عجل
له الثمن قبل له سلف لان السلف هو الذي يقدم والسالف المتقدم
قال تعالى وجعلناهم سلفا ومثلا للاخرين والعرب تسمي الاول سالفا
ومنه قوله صلى الله عليه وسلم الحق بسلفنا الخير عثمان بن مظعون
وقول الصديق لعائشة حتى تنفرد سالفتي وهو العنق ولفظ السلف
يتناول القرض والسلم لان المقرض ايضا سلف لقرض اي قدمه ومنه
هذا الحديث لا يحل سلف وبيع ومنه الحديث الاخر ان النبي صلى الله
عليه وسلم استسلف بكرا وقضى جملا رباعيا والذي يبيع ما ليس عنده
لا يقصد الا الربح وهو مؤاجر فيسلف بسعر ثم يذهب فيشتري
بمثل المال الثمن فانه يلزمه قد اتعب نفسه بلا فايده وانما يفعل هذا
من يثق بكرم الغير فيقول اعطني فانا اشتري كل هذه السلعة فيكون ناصا
انما اتبيعها بثمن معين يقبضه ثم يذهب فيشتري بها بمثل المال الثمن
من غير فايده والحال فهذا لا يفعله عاقل نعم اذا كان هنا تاجر فقد يكون
محتاجا الى الثمن فيستسلفه ويتفع به مده الى ان تحصل تلك السلعة
فهذا يقع في السلم الموجل وهو الذي يسمى بيع المفاليس فانه يكون محتاجا
الى الثمن وهو مفلس وليس عنده في الحال ما سلعه ولكن له ما ينتظره من
مغل او غيره سلعه في الذمه فهذا يفعل مع الحاجه ولا يفعل بدونها الا ان

يقصد

يقصد ان يتجر بالثمن في الحال ويرى انه يحصل له من الربح اكثر مما يفوت
بالسلم فان المستسلف يبيع السلعه والحال بدون ثمن مثلها والمسلف يرى انه يشتريها الى اجل برخص ما يكون عند حصولها
ولا قاطع على انها عند طرد الاصل تباع بمثل راس مال السلم ليربح فيها
فيذهب نفع ماله بلا فايده واذا قصد الاحراز فرضه وذلك قولنا
ولا نجعل ذلك سلما الا اذا طزانه في الحال رخص منه وعجلوا الاجل
فالسلم الموجل والغالب لا يكون الا مع حاجه المستسلف الى الثمن
واما الحال فان كان عنده فقد يكون محتاجا الى الثمن فيبيع ما عنده
معينا تاره وموصوفا اخرى واذا لم يكن عنده فانه لا يفعله الا اذا
قصد التجاره والربح فيبيعه بسعر ويشتريه برخص منه
وهذا الذي قدره قد يحصل كما قدره وقد لا يحصل له تلك السلعه
التي تسلف فيها الا بثمن اعلى مما تسلف فيندم واذا حصلت بسعر
ارخص من ذلك قد يندم المسلف اذا كان يمكنه ان يشتريه هو بذلك
الثمن فصار هذا من نوع الميسر والقمار والمخاطره كبيع العبد
الابق والبعير الشارد يباع بدون ثمنه فان حصل ندم البايع وان
لم يحصل ندم المشتري ولذلك بيع حبل الحبله وبيع الملاقيح
والمضامين ونحو ذلك مما قد يحصل وقد لا يحصل فبايع ما ليس عنده
من جنس بايع الغرر الذي قد يحصل وقد لا يحصل وهو من جنس القمار
والميسر والمخاطره مخاطرتان مخاطره التجاره وهو ان يشتري
السلعه يقصد ان يبيعها بربح ويتوكل على الله وهو قد لا يحصل
الثاني الميسر الذي يتضمن اكل المال بالباطل وهذا الذي حرمه الله ورسوله
مثل بيع الملامسه والمنابذه وحبل الحبله والملاقيح والمضامين وبيع القمار
قبل بدو الصلاح ومن هذا النوع يكون بعد ما قد تمر الاخر وظلم
احدهما من الاخر بخلاف التاجر الذي قد اشترى السلعه ثم بعد ما تبين
سعر ما هذا من الله ليس احد فيه جهل ولا ظلم مثل هذا البايع وبيع ما

Copyright © King Saud University

Created with PDFsharp 1.2.1269-g (www.pdfsharp.com)