

في مقابلة ما استوفاه من
في مقابلة ما استوفاه من
دول
وغيره البيع ومعنى دخول
ذلك بضمه للمنفعة

او ابق لوقوعه وانجزه بقدر الجملة ثم يقول بما قام
على ورجح كذا كما يفيد قوله الاتي وليعلم
ثمنه او ما قام به ورجحهم الاكتفا لعلهم قبل
القبول بقياسه صحة بيعك بعنك بما قام عليه
به وهو كذا فان قلت اذا اشترطوا انه لا بد
من تعيين ما قام عليه به فافادته قولهم مع ذلك
يدخل كذا الاكذار قلت فافادته لو اخرجت بان
قام عليه بعشر ثم تبين انها في مقابلة ما لا يدخل
وحدها ومع ما يدخل حطت الزيادة ونحوها
كل ما في هذا ان لم ينص على دخول ما لا يدخل والا
كبيته بما قام على وهو كذا وما انفقته عليه وهو
كذا اجاز قطعاً بل ضم للمثمن او ما قام به اجنبياً عن
العقد بالكلية ثم باعه مراجه او محاطه كما نشتر بته
مما به وقد بعته بما تبين ورجحده يارده صح وكانه
باعه بما تبين وعشرون **ولو قصر بنفسه او قال**
او حمل او طيف او صبغ او جعله يحمل يستحق منفعة
او تطوع به شخص لم تدخل اجرة مع الثمن
في قوله بما قام على لاسمائه ومجمله وما اطلق به غيره
لم يقع عليه وطريقه ان يقول لي او لغيري
حمل او حمل اجرة كذا او بضم الثمن **وليعلما**
المتبايعان وجوباً في ثمنه اي المبيع قد راوصفة

في

في بعته بما اشترته او بما قام به بما قام على
فان جهله احد ما بطل البيع على الصحيح وخرج
بقدر اوصفة العاينه فلا يلغى هنا مشاهد
دراهم مثلاً معينه غير معلومة الورث وان قلت
يرتجى البيع صفتها والجارح في عدم ناتي البيع
مراجه مع الجهل بقدرها اوصفتها **ليصدق**
البائع مراجه او محاطه وجوباً في كل ما يختلف
العرض به لان كتمه حديث غش وخديعة نحو
قدر الثمن الذي استقر عليه العقد او قام
به المبيع عليه عند الاخبار وصفتها ان تفاوت **والاجل**
ظاهر انه لا بد من ذكر قدر كاصله والثاني
واضح والاول اطلق اشترطه الاذرعى وفيد
الزركشي بما اذا زاد على المتعارف اي اوله يكن
متعارف واعقده او اعقده او تغرد المتعارف
والا غلب فيما يظهر وذلك لان بيع المراهجه مني
عمل الامانة او حوط لاعتماد المشتري نظر البائع
ورضاه لنعته بما رضيه البائع مع زيادة او حوط
ولو وطا صاحبه واشترى منه بعشر بن ما
اشتراه بعشره ثم اعاده بعشرين ليخبر بها كرم
وقيل كرم واختار السبكي لانه غش ولا يتخير
المشتري لكن قوى المنص تخيير واعتراض